

BlueBox POC Canvas

| | Annahmen | Gemessene Werte / KPIs | Erkenntnisse |
|--|----------|------------------------|--------------|
| Kunden / Markt (Desirability) | | | |
| Geschäftsmodell / Rentabilität (Viability) | | | |
| Technologie / Machbarkeit (Feasibility) | | | |
| Eignung für mein Unternehmen (Strategic Fit) | | | |

Kunden / Markt

Wer ist mein Kunde? Wer sind die Early Adopters? Was sind die Bedürfnisse und Probleme meiner Kunden?

Geschäftsmodell / Rentabilität

Wie kann ich Geld verdienen? Wie kann ich das Geschäft skalieren? Welche Margen habe ich? Welchen Preis kann ich aufrufen?

Technologie / Machbarkeit

Ist es technologisch machbar? Welche Skills sind nötig? Sind die Umsetzungspartner bekannt?

Eignung für mein Unternehmen

Wie können wir einen Wert für das Unternehmen (Arbeitgeber) schaffen? Wie können wir vom Unternehmen profitieren (z. B. Assets, Ressourcen)?

Annahmen

Ich denke, [Person X] wird [Y tun], um [Ergebnis Z zu erzielen].

Gemessene Werte / KPIs

[X Kunden] können innerhalb von [Zeitraum Y] gewonnen werden. Die Erwerbskosten liegen bei [Z].

Erkenntnisse

Was können wir daraus lernen? Was kann noch verbessert werden?

